# LA PLATAFORMA DE SERVICIOS PARA EL USUARIO DE VEHÍCULO ELÉCTRICO

## Perfil

**Sector:** movilidad eléctrica
Plataforma de servicios
**Fecha de fundación:** 08/2018
**Capital en FFF:** 30.000€
**Valor pre-capital:** 902.000€
**Capital buscado:** 100.000€

## Métricas con mvp Cargatucoche

- + 60.000 euros en ingresos y autofinanciación gracias a la propia facturación.
- 60 puntos de recarga instalados
- 50% de usuarios dispuestos a ofrecer servicios en la comunidad
- Red de instaladores por España
- Acuerdos con partners y fabricantes

## Equipo

Enrique Alía
**CEO**

Javier Maldonado
**Director de Ventas**

José María Estévez
**CTO**

Akhil Gupta
**Consultor**

Camilo López
**Desarrollo de Negocio**

## Problema

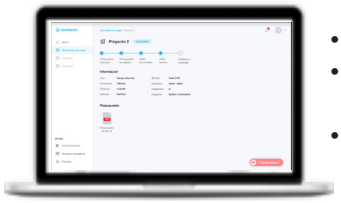
El usuario de VE tiene muchísimas dudas y falta de información, ninguna empresa del sector se está centrando en ofrecer servicios de valor agregados. La instalación de puntos de recarga, que es el primer servicio demandado, es operado únicamente en un modelo tradicional offline. Con tiempos superiores a las 2 semanas, técnicos no especializados en VE y sin ningún tipo de seguimiento, ratio de incidencias del 70% y una baja satisfacción de los clientes.

## Solución

Chargick es una plataforma en la que el usuario de VE puede encontrar todos los servicios que necesita de una manera cómoda y al alcance de un click. Además, estamos desarrollando una comunidad en la que los usuarios de VE pueden utilizar su experiencia, conocimiento y recursos para ayudar a otros usuarios o futuros usuarios y ganar dinero por ello en un sistema de economía colaborativa.

## Servicio Click and Charge

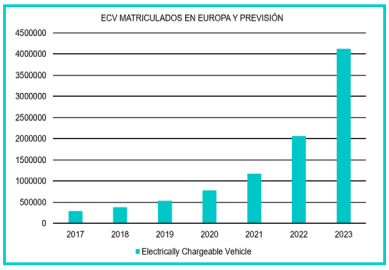
El usuario recibe asesoramiento, configura y tiene instalado el punto de recarga que necesita de una manera totalmente online:



- Presupuesto y mejor solución al instante.
- Decide cuándo y nosotros coordinamos al instalador con trazabilidad total.
- Instalación en menos de 5 días.

## Mercado

El VE es ya una realidad y es uno de los sectores con mayor potencial. En 2018 se matricularon casi 400.000 unidades en Europa y para 2023 esa cifra se espera que ascienda hasta los 4 millones de matriculaciones.




## Modelo de negocio

- Ingreso por el servicio de instalación: margen sobre pvp medio de 1.600 euros sin NOF. Nuestros partners son técnicos autónomos a los que formamos en VE. Aportan la mano de obra, nosotros facilitamos material y cargador.
- Ingreso por el margen de los servicios prestados entre usuarios en la comunidad. Una vez que instalan forman parte de la comunidad.
- Fee por integrar servicios de terceras empresas del sector.

## Roadmap

| Cargatucoche como mvp | Chargick click and charge | Chargick TryEv | Más servicios en la comunidad | Expansión Internacional |
|---|---|---|---|---|
| Nov 2018 | Sep 2019 | Nov 2019 | 2019 | 2020 |

**Enrique Alía**
enrique.alia@chargick.com
Tel. +34 662 35 82 53