

Contactar

ibamald@hotmail.es

www.linkedin.com/in/

albertoibanezmaldonado (LinkedIn)

Aptitudes principales

Banca privada

Gestión de cartera de clientes

Gestión de activos

Languages

Español (Native or Bilingual)

Inglés (Full Professional)

Alberto Ibáñez Maldonado

Invertors Relations at Lendmarket

Madrid Area, Spain

Extracto

Trayectoria profesional en el ámbito de la Banca Privada y Asesoramiento Financiero. Amplio conocimiento del mercado español y de productos financieros y facilidad para desarrollar relaciones interpersonales de negocio a largo plazo. Capacidad para tomar decisiones de inversión y cobertura. Sólido conocimiento de empresas de servicio de inversión y experiencia en la captación e integración de ESIS.

Experiencia

Lendmarket

Invertors Relations at Lendmarket

noviembre de 2018 - Present

Plaza de Santa Bárbara, 2, Madrid

Marketplace: Intermediación de secundario de deuda privada originada por Fondos o PFP y destinada a Inversores Privados. Ofrecemos dar acceso a poder invertir participaciones de Performing Loans, favoreciendo optimizar la rentabilidad de la cartera, descorrelación con otros tipos de activos y diversificación.

A través de nuestro Marketplace el cliente podrá crear su cartera de prestamos.

Para más información visita la web: <https://lendmarket.es>

CA Indosuez Private Banking

Responsable Negocio Institucional

enero de 2014 - diciembre de 2017 (4 años)

Madrid y alrededores, España

- Responsable de la puesta en marcha de una nueva línea de negocio orientada a dar cobertura y soporte a las necesidades de inversión relacionadas con las Empresas de Servicio de Inversión (ESI).
- Monitorización de las nuevas ESI autorizadas por la CNMV.
- Puesta en marcha y desarrollo de canal institucional en España y Luxemburgo.

UBS Wealth Management

Director - Departamento Comercial Intermediarios Financieros
septiembre de 2012 - julio de 2013 (11 meses)

- Soporte a Intermediarios Financieros Independientes para facilitar la canalización de las necesidades de los clientes.
- Responsable de la integración / captación de nuevos intermediarios financieros.

Inversis Banco

Responsables de EAFIs - Departamento Comercial Agentes Financieros
octubre de 2008 - agosto de 2012 (3 años 11 meses)

- Organización, desarrollo y estructuración de estrategias comerciales, servicios y soporte para dar cobertura a favor de las EAFIs y a sus clientes.
- Captación e integración de nuevos agentes financieros y EAFIs en la red.

N+1

Departamento de Asesoramiento Patrimonial
junio de 2007 - junio de 2008 (1 año 1 mes)

- Análisis patrimonial de grupos familiares y elaboración de propuestas optimizadas acordes a las necesidades de inversión.
- Gestión, seguimiento y atención de clientes potenciales. Captación de nuevos clientes identificando oportunidades de negocio.

Banco Santander Investment

Jefe de Equipo - Banca Privada
mayo de 2005 - junio de 2007 (2 años 2 meses)
Santiago de Chile

- Captación, asesoramiento patrimonial y venta de productos – patrimonios locales e internacionales.
- Supervisión de un equipo de 2 personas en los procesos de fidelización, captación y gestión.

BANCO BANIF

Banca Privada
marzo de 2004 - junio de 2005 (1 año 4 meses)

- Funciones comerciales y asesoramiento a clientes.

Ferrovial

Departamento de Tesorería

septiembre de 2003 - 2004 (1 año)

- Seguimiento de presupuestos y cash flow de la sociedad.

Morgan Stanley

Sales Trader - Equity Sales

enero de 2000 - diciembre de 2001 (2 años)

- Asesoramiento y recomendaciones a clientes institucionales.

Educación

IEB

Programa directivo de Gestión del Patrimonio Familiar · (2012 - 2012)

Universidad Pontificia Comillas ICAI-ICADE

MBA - Master in Business Administration · (2002 - 2003)

EBS - European Business School

Administración y gestión de empresas, general · (1996 - 1999)