# Sin título:Users:joseolarreaga:Desktop:jose-olarreaga-asesor-financiero-social-profiles.jpg**José Olarreaga Yeregui**

C/ Begonia 102, 2º B, El soto de la Moraleja, Alcobendas, Madrid

(+34) 675 165 380 / jolarreaga@gmail.com // www.joseolarreaga.com

Nacido el 6 de marzo de 1970

**Objetivos**

Utilizar mi fuerte experiencia y capacidades de dirección con el objetivo de crear valor en cualquier organización para la que trabaje. Como experto en el área de creación de valor he trabajado durante más de 20 años en **desarrollo y gestión de empresas en España o en el extranjero, implementando de mejoras en el rendimiento, restructuración y desarrollo corporativo en diferentes posiciones – CFO, COO, Dir. General -.**

Centrado y con fuerza me adapto fácilmente a cualquier ambiente y soy un apasionado de cualquier reto aportando cambios positivos de alto valor añadido. **He trabajado y dirigido en empresas de diferentes sectores, ya sea mostrando unas fuertes capacidades estratégicas y de liderazgo,** ya sea aportando de manera consistente continuas mejoras en el desarrollo o nuevos productos. Acostumbrado al **desarrollo del negocio** en nuevos mercados establezco con facilidad **relaciones corporativas.** Fuerte capacidad de interlocución.

**EXPERIENCIA PROFESIONAL**

**2005 / 2017 I.- Asesoramiento financiero & Gestión I Dirección Interina I Emprendedor**

2015 / … Alpha Unmanned Systems – Asesor externo en proceso expansión<https://alphaunmannedsystems.com/>

* Asesoramiento continuado en la gestión del proceso de expansión de la Compañía.

Grupo Inmobiliario Alvicorp –Director General lnterino / Asesor de los accionistas

* Asesoramiento previo y posterior restructuración / Liquidación (Proceso concursal) de la Compañía. Trabajos desarrollados con KPMG / EY. Negociación con entidades financieras, abogados y acreedores
* Grupo Inmobiliario con diferentes compañías dedicadas a la gestión de activos, promoción, desarrollo de suelo y con presencia en España, Alemania y Polonia.

BlogsterApp.com – Socio fundador – COO / Ventas –[www.blogsterapp.com](http://www.blogsterapp.com)

* BlogsterApp es una empresa dedicada a las estrategias de marketing online que ha desarrollado una plataforma Saas de “employee branding” que permite aprovechar la ventaja de los empleados como embajadores de marca.
* Mas de 4000 usuarios en EU and América, +10 Mill visitas en Páginas de nuestros usuarios

2014 Araner Cooling Energy Solution – [www.araner.com](http://www.araner.com) - Consultoría de creación e implantación

.

* Araner es una ingeniería especializada en soluciones a medida en el sector de la refrigeración y calentamiento industrial.

Advisory & Turnaround – [www.advisoryandturnaround.com](http://www.advisoryandturnaround.com) - Consultoría de procesos

* Endemol ([www.endemol.es](http://www.endemol.es) ) Revisión de los procesos de todas las compañías del Grupo con el objeto de implementar mejoras y realizar un centro de servicios compartidos.
* Impacto de las recomendaciones en el ebitda – Ahorros 5-7% S/ Facturación

2013 / … Grupo Inmobiliario Aedificat - Director General lnterino / Asesor de los accionistas

* 2013 / 2014 Asesoramiento previo y posterior ejecución de la reorganización y liquidación de la compañía como consecuencia de la crisis. Trabajos desarrollados con Compañías de Auditoría, Forensic y restructuración laboral y negociación con entidades financieras y acreedores.
* 30 empleados y 8 empresas

2012 / 2013 Royal Oaks Capital Partners – Asesores de inversiónn

* Asesoramiento en mercado, planes de negocio con el objeto de permitir a los inversores decidir sobre su inversión en la búsqueda de oportunidades.

2011 / 2012 DeconX international.- Desinfección hospitalaria – [www.deconx.com](http://www.deconx.com) Interim General Manager

* Implantación de la empresa en España.

2009 / 2011 Book4Days – Socio Fundador. Alquiler apartamentos. Alquiler de cortas estancias. [www.book4days.com](http://www.book4days.com)

* + 50 Apartamentos // Responsable sobre el área legal / fiscal, administración y desarrollo de web y plataforma de ventas. Estrategia de marketing y ventas.

2009 / 2010 Gestión y Ejecución de Obra Civil SL – Obra civil –Asesor. [www.grupogyo.es](http://www.grupogyo.es)

* 80 Mill € Ingresos / +30 empleados. Empresa de tamaño medio con actividad en construcción, servicios de mantenimiento y energía.

2005 / 2010 Ábaco Proyectos Inmobiliarios. – Empresa promotora. Socio fundador

* Ábaco se centró en el desarrollo de promociones en lugares especiales como parques nacionales o de especial belleza natural. Desarrolló dos promociones de alta calidad que alquiló posteriormente formando el embrión de Book4days.
* Ábaco desarrollaba toda la promoción iniciando el proceso desde la finalización del desarrollo urbanístico en caso de que así fuera requerido.

**1995/ 2005 II- Experiencia por cuenta ajena**

2002 / 2005 Hispamar Satelites (Brazil) – Hispasat Group ([www.hispasat.com](http://www.hispasat.com)).

Hispasat es el operador español de servicios satelitales con satélites en posiciones orbitales en España y Brasil, formando parte del Grupo Abertis. Hispamar Satélites es la subsidiaria que ofrece los servicios satelitales del Grupo en Latam desde su base en Rio de Janeiro. Recientemente ha lanzado su 5º satélite.

Implantación técnica y legal, así como desarrollo el negocio para el Mercado Latam. Presencia comercial en 20 países (3 años de residencia en Rio de Janeiro)

* Country General Manager (2004-2005)
* CFO / COO (2002-2004)
	+ Facturación actual 100 Mill USD , 55 empleados.
	+ Sustitución del CEO con responsabilidad total sobre la actividad comercial
	+ Responsable sobre las relaciones corporativas con empresas y entidades públicas.
	+ Responsable sobre la administración, Dept. legal, Dept. fiscal, Recursos humanos, logística y comercio exterior.
	+ Responsable de la negociación de la inversión en el segmento terreno, partners tecnológicos en el desarrollo de la plataforma de banda ancha, acuerdos de accionistas, plan de negocio y planificación estratégica fiscal

2001 / 2002 Safei SVB (2017 - AndBank). M&A – Analista Senior

1997 / 2001 Obarinsa – Grupo promotor y constructor – CFO / COO

* Desarrollo de suelo, promociones y obra civil
* Valor estimado en operación corporativa 500 Mill. € / Facturación 60 Milll.€ / 70 empleados
* Responsable Financiero (Adm / Planificación), personal, fiscal y legal
* Miembro del Comité de la matriz y diferentes sociedades del grupo

1998 / 2001 Olur Industrias gráficas – Secretario y miembro del consejo

* Empresa familiar del sector del embalaje con 50 empleados / 6 Mill. € ingresos.

1995 / 1997 Deloitte– Auditor / Madrid [www.deloitte.es](http://www.deloitte.es)

**FORMACIÓN**

**INSEAD** – Programa de dirección general - IEP. Fontainebleu – Paris – 2005

**IEB** – Master in Corporate Finance and Investment Banking – Madrid – 2002

**CUNEF** – Licenciatura en ADE. Madrid – 1994

**IDIOMAS**  Inglés C1, Portugués C1,

**DATOS PERSONALES**

* Padre de 3 niños 15,14 & 12.
* Miembro activo de la Junta de la Asociación de Antiguos Alumnos de CUNEF – La asociación de alumnos mas activa de España. (+ 3000 Asociados - +50 eventos /año) <http://www.cunef.edu/web/conoce-cunef/alumni>